

Bericht des Vorstands

Geschäftsjahr 2016 /2017

Schaffung der Praxisakademie



- Der Seminarkatalog wurde gemeinsam zum Abschluss gebracht (Derzeit sind die Seminare nicht sichtbar)
- Die Homepage der Praxisakademie ist nun voll funktionsfähig und hat die erste Bewährungsprobe überstanden (Gordon Familientrainerausbildung läuft, Global GAP ist aktiv)
- Die Auditierung im Dezember 2016 ist mit **NULL** Abweichungen beendet worden. Die 4 Empfehlungen des Auditors wurden aufgenommen.
- Die allgemeinen Geschäftsbedingungen der Praxisakademie bewähren sich.
- Erste Kontakte zur Zusammenarbeit mit der Bildungsmanufaktur (Martin Kolaya)

Derzeitiger Stand:

Zusammenarbeit mit Global GAP, GordonTrainig Austria, Bildungsmanufaktur, CoachingTeam Malzner

Büro und Tagesgeschäft

- 🔗 EDV-Konsolidierung – Reparaturen und Verbesserungen
- 🔗 Anpassung und Verbesserungen im Ablauf
- 🔗 Abwicklung des Tagesgeschäfts (hauptsächlich Erich, Christian)
- 🔗 Kontakthaltung zu den GenossInnen und pflege der Informationskanäle
- 🔗 Sommer 2016 Umstellung auf schnellere Datenverbindung
- 🔗 Umsiedlung der Homepage damit sie wieder wartbar ist
- 🔗 Die **Prüfung des ÖGV** am 19. Dezember war endet mit dem klaren Auftrag an den Vorstand die **Kapitalbasis** zu **sichern**.
In der geschäftlichen Gebarung wurden kein Mängel angemerkt.
- 🔗 Unsere Auszubildende Kun Han hat die Lehrabschlussprüfung mit **guten Erfolg auf antrieb bestanden!** Das Ausbildungsverhältnis endet im August 2016.

Repräsentanz der Genossenschaft

- 📌 Teilnahme an den Verbandstagen (Stephan, Christian) bei den wichtigen Umwälzungen im Verband.
- 📌 Die Berufung und Wahl von Christian Wolbring in den Verbandsrat. Dies bedeutet auch, dass ExpertForce e.Gen. mehr Echo im Verbandsrat erzeugt. Für Christian ist das mit neuen Belastungen verbunden.

Erweiterung durch neue Partner

- 📧 Rene Eder und Norbert Curt Schorn sind Kooperationspartner geworden.
- 📧 Rene Eder hat sich entschieden als Betriebsleiter zu arbeiten und bleibt dennoch Partner – er greift bei Projekte auf uns zurück.
- 📧 Curd Schorn hat uns bei der Klausur im Juni begleitet
vielen Dank dafür

Ausblick:

Mit Helmut Malzner (Coachingteam) wird ein Verkaufsprofi zu uns stoßen.

Event im März 2017

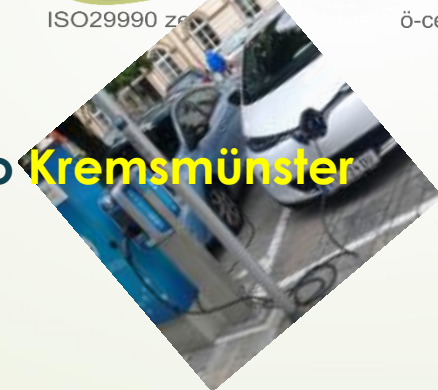
📅 Vortragsabend am 31. März 2017 im **Kulturzentrum Kino Kremsmünster**

📅 Thema „Unsere Region in der Mobilitätswende“

- ✓ Zirka **100 Teilnehmer**
- ✓ Anwesenheit der Repräsentanten der WKO Kirchdorf, Steyr und Gemeinde Kremsmünster

📅 Vorträge:

- ✓ **Markus Kreisel, Inhaber von Kreisel Electric GmbH**, eines der innovativen Unternehmen, welche die Entwicklung von besseren Batterien und Ladetechnologie betreibt, gibt in seinem Referat Antworten zu „**Schnellladung – eine Herausforderung!**“,
- ✓ **Christoph Leitinger von der Energie AG OÖ Power Solutions GmbH** beleuchtet in seinem Vortrag „**Elektromobilität – Energiebedarf und Ladeinfrastruktur**“ die Aspekte der Strombereitstellung und Ladeinfrastruktur. Vielleicht gibt es eine gute Antwort auf die Frage: „Gibt es genug Strom für so viele Autos und was wird uns das kosten?“.
- ✓ **Ing. Markus Mitteregger von der RAG** zeigt in seinem Vortrag „**Gas in der Mobilität – sauber und erneuerbar**“, wie sich künftig der Ferntransport von Warengütern entwickelt und stellt die Frage in den Raum, ob da möglicherweise eine ganz andere Technologie gefragt ist.
- ✓ **Oliver Gebauer von geospy** berichtet über Ergebnisse seiner Dissertation und praktische Versuche zum Thema „Autonomes Fahren von Bahnen – **autoBAHN**“,



Klausur zur Strategie Juni 2017

- 📦 Die Praxisakademie ist das Potenzial für Umsatz und damit Geschäfte.
- 📦 Die Praxisakademie geht nicht den Weg des individuellen Seminaranbieters
- 📦 Die Praxisakademie ist Umsetzungspartner und Zertifikatsgeber.
 - ✓ Erste Geschäfte laufen bereits
 - ✓ Vielversprechende Kontakte
- 📦 Gemeinsame Projekt werde weiterhin das Ziel bleiben
- 📦 Potenzial ist die fortschreitende Digitalisierung – Zusammenarbeit mit IT-Spezialisten wird notwendig.
- 📦 Gemeinsamer Beschluss des einmaligen Marketingbeitrags um die Finanzbasis zu sichern

Struktur der ExpertForce Praxisakademie

Zwei Säulen des Vertriebs

**QM-System, Trainerpool,
kaufmännische Abwicklung,
Dokumentation, Fördermanagement**

**Seminare
Workshops
Lehrgänge
Vorträge**

Firmenintern-Schulung

Seminar-Management

**Weiterbildungshaus für Partner
Umsetzung kompletter
Weiterbildungsprojekte bzw -programme
(Partner ist Vertriebsverantwortlich)**

AgroChron Weiterbildung

Gordon Training Austria

Global GAP

ExpertForce e.Gen.



FAZIT



Wird genutzt

- ☞ Erfahrungsaustausch und Feedbackgabe
- ☞ Nutzung von IT-Ressourcen
- ☞ Büro und Ansprechadresse
- ☞ Zertifizierung, Qualitätssicherung

Ewige Baustelle

- ☞ Ein gemeinsames Dach für Marketing
- ☞ Office-Leistung und Support

Die Reaktionsgeschwindigkeit entspricht nicht den Marktgegebenheiten!

Wir sind in allem zu langsam - auch beim WIR